

🦋 Et si évoluer professionnellement ne signifiait plus seulement atteindre des objectifs... mais aussi donner davantage de sens à ce que l'on construit ?

Il était une fois une petite chenille qui savait très bien travailler.

Les saisons passaient, les chiffres étaient bons, les projets avançaient... et pourtant, elle sentait qu'il lui manquait quelque chose.

Pas moins d'ambition.
Mais un autre type de bénéfice.
Plus humain.
Plus utile.
Plus vivant.

Alors un jour, elle est tombée sur une institution où les idées circulaient vite, où les projets faisaient grandir les autres et où beaucoup d'anciennes chenilles avaient fini par déployer leurs ailes.

Aujourd'hui, cette institution recherche son ou sa futur·e :

- 🎓 Responsable gestion formation & clientèle
- 👉 Expérience dans l'immobilier romand
- 👉 Leadership, sens du conseil et orientation solutions
- 👉 Envie de construire, transmettre et faire évoluer
- 💡 Ici, les idées comptent.
- 👉 L'esprit d'équipe est réel.
- 🚀 Et chacun peut avoir un impact concret.

Peut-être qu'il est temps de déployer ses ailes.

Depuis des années, une petite chenille avançait avec sérieux dans une grande fourmilière moderne faite de projets, de clients, d'analyses et d'objectifs à atteindre. Elle savait organiser, anticiper et faire avancer les choses avec une efficacité devenue presque indispensable.

Les saisons passaient, les résultats étaient là et toute la mécanique semblait fonctionner parfaitement.

Et pourtant.

Depuis quelque temps, elle sentait qu'il lui manquait quelque chose. Pas moins d'ambition, ni moins de responsabilités. Mais davantage de sens.

Au fond, ce qu'elle aimait vraiment n'était pas simplement de faire tourner une machine économique de manière efficace. Ce qu'elle aimait, c'était voir les autres grandir grâce à elle, transmettre, accompagner et participer à quelque chose qui améliore réellement la vie des gens.

Elle avait envie d'un autre type de bénéfice. Un bénéfice moins financier, peut-être, mais infiniment plus humain.

Alors un jour, presque par hasard, elle est tombée sur une institution active dans la formation immobilière en Suisse romande.

Dit comme ça, cela paraissait très sérieux.

Et ça l'était.

Mais pas uniquement.

Là-bas, les idées circulaient vite, les projets évoluaient en permanence et les personnes qui y travaillaient avaient cette étrange habitude de vouloir faire évoluer les choses plutôt que simplement les maintenir en place.

Et plus étonnant encore, beaucoup d'entre eux avaient eux aussi commencé comme de simples chenilles, avant de développer leur propre manière de voler.

Ici, le bénéfice ne se mesurait pas uniquement dans des tableaux Excel. Bien sûr, il fallait des budgets solides et une organisation efficace. Mais le véritable bénéfice ressemblait surtout à un étudiant qui obtient son diplôme, à une personne qui reprend confiance en elle ou à quelqu'un qui réussit enfin un projet qu'il croyait inaccessible.

D'une certaine manière, leur richesse à eux était profondément humaine.

Chaque année, plus de 2'800 participants s'y forment aux côtés de 180 experts du terrain, pendant qu'une équipe de 18 collaborateurs fait vivre cette aventure partout en Suisse romande avec énergie, exigence et passion.

C'est précisément pour cela que cette institution recherche aujourd'hui son ou sa futur-e Responsable gestion formation & clientèle.

Pas simplement une personne capable de gérer des dossiers, mais quelqu'un capable d'apporter de l'élan, de créer du lien, d'accompagner des équipes et de contribuer à une mission qui dépasse largement une simple logique de rentabilité.

Car là-bas, on travaille sérieusement. Très sérieusement même.

Mais sans jamais perdre le plaisir des idées, des échanges et de cette sensation rare d'être utile à quelque chose qui compte vraiment.

Alors peut-être que cette histoire parlera à quelqu'un.

Peut-être même à une petite chenille qui sent depuis quelque temps déjà qu'il lui manque simplement le bon endroit pour déployer ses ailes.